



دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه

ماعنایه امغان‌زدودکار آفرینی

ماعنایه علمی آموزشی



سال اول / شماره ۶ / فروردین ماه ۱۴۰۲



083-38214399



www.htc.kums.ac.ir

دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه / معاونت تحقیقات و فناوری / مدیریت توسعه فناوری سلامت

پیام تبریک ریاست مرکز رشد دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه

بسم الله الرحمن الرحيم

معاون توسعه فناوری سلامت پارک علم و فناوری و رئیس مرکز رشد دانشگاه



فرا رسیدن بهار دل انگیز و نسیم لطف
بیکران خداوندی، مژده بهارانی دیگر
را با خود آورده است. آغازین روزهای
نوروز و بهار امسال قرین ارزش های
معنوی و تعظیق ایمان در آخرین
روزهای ماه شعبان معظم منتصب به
نبی مکرم اسلام (صلوات الله علیه) و
طیعه ماه مبارک رمضان ، ماه نزول
قرآن، ماه فضیلت، و ضیافت الهی
است. و سفره های بخشش و غفران در
مقابل مومنان گسترانده می شود.
اینجانب آغاز سال ۱۴۰۲ هجری
شمسي، نوروز فرخنده را به حضور
استادان، دانشجویان ، پژوهشگران،
فناوران و کارکنان گرامی دانشگاه
تبریک و تهنیت عرض می کنم و از
خداآوند قادر متعال سلامتی، سعادت
یکایک عزیزان و توفیق در انجام
فعالیت های علمی و فناوری و خدمت
گزاری به ایران اسلامی را مستلت می
نمایم .

ارادتمند رضا محمدی

یا علب القلوب والابصار.....یا بر الیل والنار

یاحول احکول والاحوال حول حالنا لی احسن الحال

زکوی یار می آید نیم باد نوروزی از این باذار مد خواهی چراغ دل پیغوری

به صحراروکه از دامن غبار غم بیشانی به گلزار آمی کن بمل غزل گشتن بیاموزی



مرکز رشد فناوری سلامت

دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه

صاحب امتیاز:

- مرکز رشد توسعه فناوری سلامت

مدیر مسئول:

- دکتر رضا محمدی

سردیزیر:

- زهرا کرمی

صفحه آرا

- شورش نعمان پور

وب گاه:

- <https://htc.kums.ac.ir/>

صندوق پستی:

- ۶۷۱۵۶۴۴۷۹۵

آدرس:

- کرمانشاه - خیابان سیلو - نرسیده به میدان شهداء، مرکز رشد فناوری سلامت

تلفن تماس:

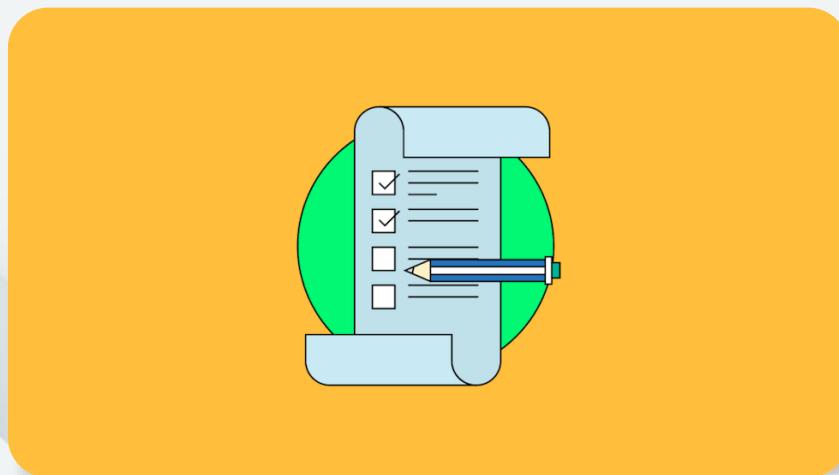
- ۰۸۳-۳۸۲۱۴۳۹۸ / ۰۸۳-۳۸۲۱۴۳۹۹



دانشگاه علوم پزشکی و خدمات بهداشتی درمانی کرمانشاه

فهرست

-
- ♦ پیام تبریک ریاست مرکز رشد دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه
 - ♦ فدراسیون بینالمللی انجمن‌های مخترعان
 - ♦ معرفی ۱۵ کارآفرین برتر ایرانی
 - ♦ ایستگاه معرفی شرکت‌های موفق عضو مرکز رشد دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه
 - ♦ معرفی دفتر مدیریت انتقال تکنولوژی مرکز رشد دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه
 - ♦ کافه کتاب





تقویم کارگاه‌های حوزه معاونت تحقیقات و فناوری - ۱۴۰۲

ردیف	تاریخ برگزاری	عنوان کارگاه	اسامی مدرسین
۱	۱۴۰۲/۱/۲۸	مبانی خلاقیت	مدرس مدعو
۲	۱۴۰۲/۲/۴-۵	روش تحقیق کمی ۱ و ۲ (دو روزه)	دکتر فاطمه حیدر پور، دکتر غلامرضا عبدالی
۳	۱۴۰۲/۲/۱۱	آشنایی با فرهنگ استارت‌تاپی	مدرس مدعو
۴	۱۴۰۲/۲/۱۲	بروپوزال نویسی، تنظیم گزارش نهایی و پیام بژوهشی	دکتر منصور رضایی، دکتر فاطمه حیدر پور، دکتر غلامرضا عبدالی
۵	۱۴۰۲/۲/۱۶	نحوه اخذ و موارد استفاده از گرنت های بین المللی	دکتر مهدی مرادی نظر
۶	۱۴۰۲/۲/۱۸	کار با حیوانات آزمایشگاهی	دکتر امیر کیانی، دکتر سید ارشاد ندایی، دکتر فرشاد مرادپور
۷	۱۴۰۲/۲/۲۵	چگونگی شروع کسب و کار	مدرس مدعو
۸	۱۴۰۲/۳/۱	روش تحقیق کیفی	دکتر علیرضا عبدالی
۹	۱۴۰۲/۳/۸	نحوه ثبت اختراع داخلی	مدرس مدعو
۱۰	۱۴۰۲/۳/۲۰	پایگاه های اطلاعاتی استنادی	دکتر فاطمه خسروی، خانم فربدی اکبر زاده
۱۱	۱۴۰۲/۳/۲۲	اخلاق در بژوهش	دکتر منصور رضایی، دکتر محمد حسین فرزایی، دکتر امیر کیانی
۱۲	۱۴۰۲/۳/۲۹	راه اندازی واحد فناور و اخذ تاییدیه های علمی	مدرس مدعو
۱۳	۱۴۰۲/۴/۵	اصول مقاله نویسی مقدماتی	دکتر منصور رضایی، دکتر فاطمه حیدر پور، دکتر علیرضا عبدالی
۱۴	۱۴۰۲/۴/۱۲	تئیم سازی و مدیریت شرکت های فناور	مدرس مدعو
۱۵	۱۴۰۲/۴/۱۷	جستجوی پیشرفته در منابع الکترونیکی	دکتر فاطمه رجعتی
۱۶	۱۴۰۲/۴/۱۹	آموخت رفنس نویسی	دکتر شهاب رضائیان
۱۷	۱۴۰۲/۴/۲۶	قوانین و مزایای دانش بنیانی	مدرس مدعو
۱۸	۱۴۰۲/۵/۲-۳	اصول تجزیه و تحلیل داده ها با SPSS	دکتر افشنین العالی، دکتر نادر سالاری، دکتر بهزاد مهکی
۱۹	۱۴۰۲/۵/۹	نحوه دریافت مجوز های تولید محصولات سلامت محور	مدرس مدعو
۲۰	۱۴۰۲/۵/۱۴	علم سنجی و تکمیل پرو فایل	دکتر آرام رضایی
۲۱	۱۴۰۲/۵/۱۶	اصول مقاله نویسی پیشرفته انگلیسی	دکتر محمد حسین فرزایی، دکتر علیرضا خاتونی
۲۲	۱۴۰۲/۵/۲۳	فرصت های شغلی پنهان در نظام سلامت	مدرس مدعو
۲۳	۱۴۰۲/۵/۳۰	چکوونه مقاله منتشر شده (انتخاب معلمات معنیر و ساخت مقالات)	دکتر محمد حسین فرزایی
۲۴	۱۴۰۲/۶/۶	آشنایی با سامانه جامع تحقیقاتی و شبکه آزمایشگاهی راهبردی	دکتر کمیل صدر جوادی، دکتر لیلا حسین زاده
۲۵	۱۴۰۲/۶/۱۱	ترجیمان داش و تکاری پیام بژوهشی	دکتر رویا صفری
۲۶	۱۴۰۲/۶/۱۳	نحوه داوری اختراعات داخلی و خارجی	مدرس مدعو
۲۷	۱۴۰۲/۷/۲-۴	سیستماتیک-بروپو و متاتایپ (دو روزه)	دکتر محمد حسین فرزایی، دکتر یحیی سلیمی
۲۸	۱۴۰۲/۷/۱۰	حسابداری مالیاتی و نحوه پر کردن اظهارنامه	دکتر رویا صفری
۲۹	۱۴۰۲/۷/۱۵	جستجوی پیشرفته در منابع الکترونیکی	دکتر مقصوده عباسی
۳۰	۱۴۰۲/۷/۱۷	ریجستری بیماریها	خانم فربدی اکبر زاده
۳۱	۱۴۰۲/۷/۲۲	پایگاه اطلاعاتی	مدرس مدعو
۳۲	۱۴۰۲/۷/۲۴	کار آفرینی و تجاری کار آفرینانه	دکتر منصور رضایی، دکتر فاطمه حیدر پور، دکتر نادر سالاری
۳۳	۱۴۰۲/۸/۱	بروپوزال نویسی، گزارش نهایی و پیام بژوهشی	مدرس مدعو
۳۴	۱۴۰۲/۸/۸	ثبت علمات تجارتی، طرح صنعتی و علامت گرافیکی	دکتر فاطمه رجعتی
۳۵	۱۴۰۲/۸/۱۳	سامانه های نظام نویا	دکتر امیر کیانی، دکتر کامران منصوری، دکتر فرشاد مرادپور
۳۶	۱۴۰۲/۸/۱۵	کار با حیوانات آزمایشگاهی	دکتر افشنین العالی، دکتر نادر سالاری، دکتر بهزاد مهکی
۳۷	۱۴۰۲/۸/۲۲-۲۳	اصول تجزیه و تحلیل داده ها با SPSS (دو روزه)	دکتر منصور رضایی، دکتر فاطمه حیدر پور، دکتر نادر سالاری
۳۸	۱۴۰۲/۸/۲۹	برند سازی و تجارتی سازی	مدرس مدعو
۳۹	۱۴۰۲/۹/۶	اخلاق در بژوهش	دکتر افشنین العالی، دکتر محمد حسین فرزایی، دکتر امیر کیانی
۴۰	۱۴۰۲/۹/۱۳	بازاریابی و مهندسی فروش	مدرس مدعو
۴۱	۱۴۰۲/۹/۱۸	سامانه علم سنجی و تکمیل پروفایل	دکتر آرام رضایی
۴۲	۱۴۰۲/۹/۲۰	نقد و اوری مقالات	دکتر منصور رضایی، دکتر یحیی سلیمی دکتر محمد حسین فرزایی
۴۳	۱۴۰۲/۹/۲۷	اصول و فنون مذاکره و رفتار حرفه ای در جلسات تجارتی	مدرس مدعو
۴۴	۱۴۰۲/۱۰/۴-۵	روش تحقیق کمی او (دو روزه)	دکتر مرضیه کبودی، دکتر نادر سالاری، دکتر یحیی سلیمی
۴۵	۱۴۰۲/۱۰/۱۱	کاربرد های هوش مصنوعی در حوزه مصنوعی	مدرس مدعو
۴۶	۱۴۰۲/۱۰/۱۶	پایگاه های اطلاعاتی	خانم فربدی اکبر زاده
۴۷	۱۴۰۲/۱۰/۱۸	طرح های اثر گذار	دکتر بهزاد کرمی متنین
۴۸	۱۴۰۲/۱۰/۲۵	آشنایی با قوانین و تکاليف تأمین اجتماعی	مدرس مدعو
۴۹	۱۴۰۲/۱۱/۲	بژوهش های مشاورکتی جامعه مسح	دکتر یحیی سلیمی
۵۰	۱۴۰۲/۱۱/۹	آشنایی با قوانین مالیات و معافیت های آن	مدرس مدعو
۵۱	۱۴۰۲/۱۱/۱۴	ضبط پادکست از نتایج بژوهشی	دکتر مهدی تقدبی
۵۲	۱۴۰۲/۱۱/۱۶	آموخت رفنس نویسی	دکتر شهاب رضائیان
۵۳	۱۴۰۲/۱۱/۲۳	آشنایی با موتور های جستجوی کسب و کار	مدرس مدعو
۵۴	۱۴۰۲/۱۱/۲۰	کار آزمایی بالینی	دکتر یحیی سلیمی
۵۵	۱۴۰۲/۱۲/۷	آشنایی با انواع استانداردها و شرایط و ضوابط اخذ آنها	مدرس مدعو
۵۶	۱۴۰۲/۱۲/۱۲	سامانه های نظام نویا	دکتر فاطمه رجعتی
۵۷	۱۴۰۲/۱۲/۱۴	اصول تدوین طرح های کسب و کار با محوریت توجیه اقتصادی	مدرس مدعو

جهت ثبت نام در کارگاه به کارتابل شخصی خود در سامانه بژوهان مراجعه فرمایید. کارگاه ها به صورت حضوری و در محل سالن ورق شاپ گتابخانه مرکزی برگزار می گردند.

جهت کسب اطلاعات بیشتر با خانم عظیمی با شماره تماس ۰۳۸۳۹۳۱۵۷ تماس حاصل نمایید.

مناسبت های فروردین ماه

فروردین						
جمعه	پنجشنبه	چهارشنبه	سه شنبه	دوشنبه	یکشنبه	شنبه
۲۴	۳	۲	۱	۲۸	۲۷	۲۶
۳۱	۱۰	۹	۸	۷	۶	۵
۰۷	۰۶	۰۵	۰۴	۰۳	۰۲	۰۱
۱۸	۱۷	۱۶	۱۵	۱۴	۱۳	۱۲
۲۵	۲۴	۲۳	۲۲	۲۱	۲۰	۱۹
۳۱	۳۰	۲۹	۲۸	۲۷	۲۶	۲۵

۱- عید نوروز (تعطیل) ۲- عید نوروز (تعطیل) ۳- عید نوروز (تعطیل) ۴- روز جهانی هواشناسی ۵- عید نوروز (تعطیل) ۶- روز امید، روز شادباش نویسی ۷- روز آشوب رنگت ۸- آبرانسان بزرگ تاریخ ۹- روز جهانی تئاتر ۱۰- چشم آناتاها ۱۱- روز جمهوری اسلامی (تعطیل) ۱۲- سروش روز جشن سروش ۱۳- روز جهانی بهداشت ۱۴- فروردین روز جشن فروردین ۱۵- ولادت امام حسن مجتبی علیه السلام ۱۶- روز جهانی بهداشت ۱۷- فروردین روز جشن فروردین ۱۸- روز دنیانوشک ۱۹- شب قدر ۲۰- ضربت خوردن حضرت علی علیه السلام ۲۱- شهادت حضرت علی علیه السلام ۲۲- روز زرگدشت عطار نیشابوری ۲۳- روز ارتش جمهوری اسلامی ایران ۲۴- روز علوم آزمایشگاهی، راز روز حکیم سید اماعیل چراغی ۲۵- آبران روز علوم آزمایشگاهی، راز روز حکیم سید اماعیل چراغی

- ❖ ۱ فروردین جشن نوروز / جشن سال نو
- ❖ ۶ فروردین روز امید، روز شادباش نویسی / زادروز آشو زرتشت، آبرانسان بزرگ تاریخ
- ❖ ۷ فروردین روز جهانی تئاتر
- ❖ ۱۰ فروردین جشن آبانگاه
- ❖ ۱۲ فروردین روز جمهوری اسلامی ایران
- ❖ ۱۳ فروردین جشن سیزده به در
- ❖ ۱۷ فروردین سروش روز، جشن سروشگان / ولادت امام حسن مجتبی (ع)
- ❖ ۱۸ فروردین روز جهانی بهداشت
- ❖ ۱۹ فروردین فروردین روز، جشن فروردینگان
- ❖ ۲۰ فروردین روز ملی فناوری هسته ای - روز هنر انقلاب اسلامی / شب قدر
- ❖ ۲۱ فروردین شهادت امیر سپهبد علی صیاد شیرازی / ضربت خوردن حضرت علی علیه السلام
- ❖ ۲۳ فروردین شهادت حضرت علی علیه السلام
- ❖ ۲۵ فروردین روز بزرگداشت عطار نیشابوری
- ❖ ۲۹ فروردین روز ارتش جمهوری اسلامی ایران



فدراسیون بین‌المللی انجمن‌های مخترعان



- شعار: سازمان جهانی مخترعان و مبتکران ✓
- بنیان‌گذاری: ۱۹۶۸ ✓
- شخصیت حقوقی: سازمان غیردولتی غیرانتفاعی ✓
- دفتر: ژنو، سوئیس پرچم سوئیس ✓
- زبان رسمی: انگلیسی ✓
- رئیس: علیرضا رستگار ✓
- وبگاه رسمی: <https://www.ifia.com/> ✓

فدراسیون بین‌المللی مخترعان (IFI) به انگلیسی (International Federation of Inventors' Associations) یک سازمان غیردولتی و غیرانتفاعی است که در سال ۱۹۶۸ به ابتکار آقایان دکتر هارالد رومانوس (رئیس اداره اختراعات کشور سوئد) و لیف نوردرسون (رئیس اداره اختراعات کشور نروژ) تاسیس شد و سپس اقدام به نگارش نخستین اساسنامه و ثبت حقوقی آن نمودند؛ این فدراسیون با گردهمایی انجمن‌های مخترعان هفت کشور اروپایی (انگلستان، سوئد، نروژ، فرانسه، هلند، سوئیس و آلمان) در انگلستان زیر نظر سازمان ملل متحد راهاندازی شد. مقر اصلی این فدراسیون در سوئیس و دفتر دبیرکل آن در تهران است. این فدراسیون جهانی نیز مانند دیگر فدراسیون‌های جهانی غیردولتی است و از هر کشور جهان یک نهاد غیردولتی را به عضویت رسمی می‌پذیرد.

اهداف و فعالیت‌ها

هم اکنون، انجمن‌های مخترعان بیش از ۱۵۲ کشور جهان عضو رسمی این فدراسیون هستند. این فدراسیون عضو ناظر و مشاور «سازمان کنفرانس‌ها و پیشرفت‌های ملل متحد (UNCTAD)»، و عضو و ناظر «سازمان ثبت اختراعات اروپا (SACEPO)» است، و مهم‌ترین سازمان حمایتی برای مخترعان جهان زیر نظر «سازمان مالکیت فکری ملل متحد (WIPO)» و عضو سازمان توسعه صنعتی ملل متحد (UNIDO) و عضو ویژه اتحاد برای نوآوری اتحادیه اروپا (EAI) (۱) به شمار می‌آید.

این فدراسیون مسئول برگزاری المپیاد اختراعات و جام جهانی اختراعات و حمایت‌کننده برگزاری مسابقات جهانی اختراعات، نمایشگاه‌های تخصصی و بین‌المللی اختراعات، کنفرانس‌ها، و کارگاه‌های آموزشی مخترعان است. از جمله اهداف اصلی این فدراسیون حمایت مادی، معنوی و حقوقی از مخترعان جهان است. در این راستا، این فدراسیون اعطاء‌کننده جوایز در مسابقات بین‌المللی اختراعات در بیش از ۱۲۵ کشور جهان است. به عنوان مثال، یکی از جوایز ویژه بخش خارجی جشنواره بین‌المللی خوارزمی در ایران را این فدراسیون اعطاء می‌نماید.

ایفیا چیست؟

ایفیا سازمان جهانی غیردولتی در حوزه اختراعات و ابتكارات می‌باشد که در سال ۱۹۶۸ با هدف ایجاد بستر مناسب بین‌المللی برای حمایت از مخترعنان تأسیس شد. مأموریت ایفیا توسعه خلق دانش، ترویج فرهنگ نوآوری و تسهیل فرایند تبدیل ایده به ثروت می‌باشد.

ایفیا چه می‌کند؟

اجرای برنامه‌های آموزشی از قبیل سمینارها، کنفرانس‌ها و کارگاه‌ها

• حمایت از برگزاری رویدادهایی مانند جشنواره‌ها، المپیادها، نمایشگاه‌ها و مسابقات

• انتخاب و اعطای جوائز بین‌المللی به مخترعین برتر

• تقدیر از شخصیتهای برجسته و تأثیرگذار در این عرصه

• تولید محتوا و نشر کتاب‌های مرجع، آماری، راهنمای و کمک آموزشی

• ایجاد شبکه‌های فیزیکی و مجازی مرتبط بین‌المللی

• ارائه خدمات مشاوره‌ای

تاریخچه

ایفیا در سال ۱۹۶۸ در لندن توسط هفت کشور اروپایی شامل انگلستان، سوئد، نروژ، فرانسه، هلند، سوئیس و آلمان تأسیس شد. این فدراسیون، تحت نظارت سازمان ملل متحد است که به عنوان مقام مشورتی شورای اقتصادی و اجتماعی سازمان ملل متحد [۲] مقام ناظر سازمان مالکیت‌های فکری ملل متحد WIPO، سازمان تجارت و توسعه ملل متحد UNCTAD و سازمان ثبت اختراعات اتحادیه اروپا EPO فعالیت می‌نماید. بنیانگذاران این سازمان آقایان دکتر هارالد رومانوس (رئیس اداره اختراقات کشور سوئد) و لیف نوردرسوند (رئیس اداره اختراقات کشور نروژ) بوده‌اند که اقدام به نگارش نخستین اساسنامه و ثبت حقوقی آن نمودند.

رؤسای فدراسیون

• دکتر ریچارت سون انگلستان ۱۹۷۱-۱۹۶۸

• دکتر هارد رومانسون سوید ۱۹۷۴-۱۹۷۱

• دکتر فردریش بور مستر از کشور آلمان ۱۹۷۷-۱۹۷۴

• لیف نوردرسوند از کشور نروژ ۱۹۸۲-۱۹۷۷

• دکتر ل واره از کشور انگلستان ۱۹۸۴-۱۹۸۲

• تورفین جانسن از کشور سوید ۱۹۸۵-۱۹۸۴

• دکتر گوران والین از کشور سوید ۱۹۸۷-۱۹۸۵

• دکتر فلدمان از کشور سویس ۱۹۹۰-۱۹۸۷

• دکتر فاروق موسی از کشور سوئیس ۲۰۰۶-۱۹۹۰

• دکتر آندراس ودرش از کشور مجارستان ۲۰۱۴-۲۰۰۶

• علیرضا رستگار از کشور جمهوری اسلامی ایران ۲۰۱۸-۲۰۱۴

اعضای فدراسیون

موسسات و سازمان‌های اختصاصات و مراکز علمی و دانشگاهی در ۱۲۵ کشور از ۵ قاره دنیا

ارکان سازمانی

مجمع عمومی: مهم‌ترین رکن فدراسیون که متشکل از فعالترین سازمان‌های ملی غیردولتی مخترعان کشورهای عضو می‌باشد.

ریاست فدراسیون بالاترین مقام اجرایی است که از میان اعضای مؤثر و با سابقه برای مدت ۴ سال با رأی مجمع عمومی انتخاب می‌شود.

کمیته اجرایی: نهاد سیاست گذار این سازمان می‌باشد که با ترکیب تعداد ۲۰ کشور به مدت دو سال توسط مجمع عمومی تعیین می‌گردد.

دبیران: مدیران اجرایی در حوزه‌های مختلف فعالیت فدراسیون که توسط رئیس برای دوره ۲ ساله منصوب می‌شوند.

شبکه‌های منطقه‌ای: هماهنگ‌کننده برنامه‌های قاره‌ای فدراسیون که متشکل از پنج اتحادیه کشورهای هم‌جوار می‌باشند.

تبليغات و بازاریابی: مسئول برنامه‌های حوزه برنده سازی و جذب حمایت‌های مادی

ارتباطات و رسانه: معرفی فعالیت‌ها و ارتباط با رسانه‌های گروهی

خزانه دار: مدیریت مالی و حسابرسی

دپارتمان‌ها

جوانان: مجری برنامه‌های گروه سنی جوان که دفتر آن در شهر نورنبرگ آلمان می‌باشد.

زنان: مجری برنامه‌های حوزه زنان که دفتر آن در شهر سئول کره جنوبی می‌باشد.

انتقال تکنولوژی: ارائه دهنده خدمات تبادل تکنولوژی بین کشورها که مرکز آن در شهر استکلهلم سوئد می‌باشد.

آموزش و مالکیت فکری: مسئولیت ارائه برنامه‌های آموزشی فدراسیون را بر عهده دارد که دفتر آن در شهر لیوبلیانا اسلوونی می‌باشد.

رویدادها و جوایز: هماهنگ‌کننده برگزاری رویدادها و اهدای جوایز

اعضاء: مسئول عضویت و نظارت بر فعالیت کشورها

منابع درآمد

حق عضویت سالانه اعضا
حمایت‌های مالی سازمان‌های بالا دستی بین‌المللی
حامیان مالی
دبیرخانه

دبیرخانه فدراسیون در شهر ژنو کشور سوئیس می‌باشد.



معرفی ۱۵ کارآفرین برتر ایرانی



کارآفرین کسی است که یک مدل تجارت را توسعه می دهد و سرمایه‌ی فیزیکی و انسانی لازم برای یک سرمایه‌ی گذاری جدید فراهم می کند. همچنین کارآفرین طرح خود را عملی می کند و مسئولیت شکست و موفقیت طرح با کارآفرین می باشد. در حقیقت تعریف رسمی کارآفرینی، فرآیند شروع یک تجارت یا سازمان برای سود آوری یا تأمین نیازهای اجتماعی است. در واقع به معنای ساده‌تر کارآفرین شخصی است که با اقدامات خود توانسته است برای دیگران شغل ایجاد نماید. در این مقاله قصد دارم چند کارآفرین ایرانی را معرفی کنم و ترتیب معرفی آن‌ها به شرح زیر می باشد:



- ✓ برادران محمدی دیجی کالا (بنیان گذاران دیجی کالا)
- ✓ مجید حسینی نژاد، بنیان گذار علی بابا
- ✓ میلاد منشی پور، بنیان گذار تپ سی
- ✓ ایسمینار و مانوئل اوهانجانیانس
- ✓ محمدرضا آقایا، بنیان گذار استارتاپ باسلام
- ✓ نازنین دانشور، بنیان کارآفرین ایرانی و بنیان گذار تخفیفان
- ✓ کارآفرین ایرانی، محمدرضا فرحری بنیان گذار بیمه بازار
- ✓ علیرضا صادقیان مؤسس نت برگ
- ✓ حامد تاج الدین، هم بنیان گذار و مدیرعامل آچاره
- ✓ مهدی نایبی، بنیان گذار الو پیک
- ✓ راه اندازی استارتاپ مستر بلیط با حمیدرضا اشجع
- ✓ حامد ولی پوری، مدیرعامل بیمیتو
- ✓ رضا اربابیان، مؤسس و بنیان گذار شیپور
- ✓ حسام آرمنده‌ی، بنیان گذار دیوار و کافه بازار
- ✓ مهدی صفایی، کارآفرین ایرانی برتر

برادران محمدی دیجی کالا:

حمید محمدی و سعید محمدی برادران دو قلو هستند و بنیان گذاران فروشگاه اینترنتی دیجی کالا می باشند. با اقدامات برادران محمدی فروشگاه اینترنتی دیجی کالا در سال ۱۳۸۵ متولد و راه اندازی شد. برادران محمدی که کارآفرین ایرانی هستند و یکی از مهم ترین کسب و کارهای دیجیتال را دارند کار خود را با دفتری کوچک که متعلق به برادر آن‌ها بود شروع کردند. آن‌ها دیجی کالا را با سرمایه‌ای ۱۰ میلیون تومانی و استخدام ۵ نیرو راه اندازی کردند. در واقع دیجی کالا با دو نیروی تولید محتوا، یک مسئول خرید، یک حسابدار و یک پیک کار خود را آغاز کرد. در حال حاضر دیجی کالا، بزرگ‌ترین و معترض ترین فروشگاه اینترنتی ایران است و محبوبیت زیادی برای تمام ایرانیان دارد. کاربران می توانند همه نوع کالا، از کالای دیجیتال گرفته تا کالای سوپر مارکتی را از دیجی کالا تهیه کنند.

مجید حسینی نژاد، بنیان گذار علی بابا:

علی بابا توسط فردی به نام مجید حسینی نژاد تأسیس شده است. علی بابا پلتفرمی است که شما می توانید با استفاده از آن بیل特 سفر با هواپیما قطار و اتوبوس را تهیه کنید. همچنین با وب سایت و اپلیکیشن علی بابا می توانید برای سفر های خود حتی در خارج از کشور به صورت آنلاین هتل رزرو نمایید. مجید حسینی نژاد به این دلیل که هیچ خدمات آنلاینی برای سفر در ایران وجود نداشت علی بابا را بنیان گذاری کرد. امروزه سایت علی بابا در ایران یکی از بزرگترین سایت هایی است که خدمات خرید بلیط هواپیما، خرید بلیط قطار، خرید بلیط اتوبوس و رزرو هتل و ... را به صورت آنلاین به کاربران ارائه می دهد.



میلاد منشی پور، بنیان گذار تپ سی:

یکی از سامانه های هوشمند در خواست خودرو و تاکسی به صورت اینترنتی که در ایران فعالیت می کند، تپ سی است. از اپلیکیشن تپ سی در سال ۹۵ رو نمایی شده است. تپ سی در سال ۹۵ تنها در تهران فعالیت می کرد اما در حال حاضر در دیگر شهرهای ایران نیز فعالیت می کند. میلاد منشی پور بنیان گذار و مدیر عامل شرکت تپ سی می باشد. میلاد منشی پور نیز یک کارآفرین ایرانی است و تپ سی در حال حاضر نیرو های زیادی دارد. یکی از اصلی ترین رقبای تپ سی در ایران اسنپ می باشد که هر دو در حوزه‌ی حمل و نقل آنلاین و تاکسی اینترنتی فعالیت می کنند. البته از دیگر تاکسی های اینترنتی می توان کارپینو را نیز نام برد اما رقیب سرخ‌تپ سی، همان اسنپ می باشد.

ایسمینار و مانوئل اوهانجانیانس:

ایسمینار پلتفرم مدیریت و برگزاری ویبر و رویداهای آنلاین است و توسط مانوئل اوهانجانیانس تأسیس شده است. مانوئل اوهانجانیانس متولد سال ۱۳۶۷ است و تحصیلات کارشناسی او مهندسی صنایع می باشد. مانوئل اوهانجانیانس رشته‌ی مدیریت اجرایی گرایش مدیریت استراتژیک را برای کارشناسی ارشد در دانشگاه تهران ادامه داده است. از سال ۹۶ تمرکز خود را برای ایده‌ی استارتاپی خود یعنی ایسمینار گذاشت و به صورت مرکز با تکشیل تیم ایسمینار را توسعه داد. در حال حاضر سایت ایسمینار یکی از بهترین پلتفرم های مدیریت و برگزاری ویبر و رویداهای آنلاین است و رشد خوبی نیز داشته است. دلایل رشد خوب ایسمینار سخت کوشی تیم ایسمینار است که با نهایت وجود برای این پلتفرم زحمت می کشند. یکی دیگر از دلایل موفقیت ایسمینار جذب سرمایه از شرکت آی کن می باشد.

محمد رضا آقایا، بنیان گذار استارتاپ باسلام:

استارتاپ باسلام، یک بازار اجتماعی خرید و فروش محصولات خانگی و محصولات محلی است. این استارتاپ توسط محمدرضا آقایا تأسیس شده است. در حال حاضر هزاران غرفه دار در این بازار فعالیت می کنند و هزاران محصول در نقاط مختلف ایران از طریق این بازار به فروش می رسد. این استارتاپ در حا حاضر با دو دفتر در تهران و قم فعالیت می کند و قصد توسعه نیز دارد. در باسلام محصولات در حوزه‌ی مواد غذایی، صنایع دستی و محصولات کشاورزی به فروش می رسد. یکی از مزایای استارتاپی که محمدرضا آقایا راه اندازی کرده است، معرفی کسب و کارهای کوچک است که در سراسر ایران فعالیت می کنند. در واقع کسب و کارهای کوچک خانگی و روستایی از طریق باسلام به دیگران معرفی می شوند و از طریق می توانند محصولات خود را به فروش برسانند.

نازنین دانشور، بنوی کارآفرین ایرانی و بنیان گذار تخفیفان:

خانم نازنین دانشور بنوی کارآفرین ایرانی، بنیان گذار و مدیرعامل شرکت تخفیفان است. نازنین دانشور در سی و دومین نشست کنفرانسیون اتاق های بازرگانی و صنعت آسیا و اقیانوسیه CACCI به عنوان برترین جوان کارآفرین برگزیده شد. تخفیفان که خانم دانشور آن را تأسیس کرد از معترضین و محبوب ترین سایت‌های تخفیف و خرید گروهی در ایران است. با استفاده از سایت تخفیفان می توان از خدمات رستوران، هتل، مراکز زیبایی، شهربازی ها و ... با تخفیف استفاده کرد. خدمات تخفیفان از طریق وب سایت و اپلیکیشن این سامانه قابل استفاده می باشد.

کارآفرین ایرانی، محمدرضا فرحی بنیان گذار بیمه بازار:

بیمه بازار در واقع روش جدید خرید بیمه است و از شهریورماه سال ۹۵ شروع به فعالیت کرده است. بیمه بازار سامانه‌ای برای مقایسه و خرید آنلاین بیمه‌های شخص ثالث، بیمه بدنه، بیمه آتش سوزی و ... است که امکان نرخ گیری و خرید بیمه‌ها در زمانی کوتاه برای کاربران فراهم کرده است. بیمه بازار توسط شخصی به نام محمدرضا فرحی تأسیس شده است. هم بنیان گذاران بیمه بازار محمد صادق منتظری و محسن فدایی هستند.

علیرضا صادقیان مؤسس نت برگ:

یکی دیگر از سایت‌هایی که در ایران در حوزه‌ی خرید و تخفیف گروهی فعالیت می کند، وب سایت نت برگ است. نت برگ توسط علیرضا صادقیان تأسیس شده است. علیرضا صادقیان مهندسی صنایع از دانشگاه علم و صنعت دارد و تحصیلات ارشد خود را در رشته‌ی MBA دانشگاه کلمبیا آمریکا گذرانده است. در نت برگ روزانه پیشنهادهایی متنوع و با تخفیف های ۴۰ تا ۹۹ درصدی برای مکان‌های تفریحی مانند رستوران، شهربازی، مراکز بهداشتی، مراکز درمانی و ... ارائه می گردد. از خدمات نت برگ می توانید از طریق وب سایت و اپلیکیشنین سامانه استفاده کنید.

حامد تاج الدین، هم بنیان گذار و مدیرعامل آچاره و اوبار:

حامد تاج الدین کارآفرین ایرانی است و هم بنیان گذار و مدیرعامل آچاره و اوبار می باشد. آچاره و وب سایتی است که خدماتی برای نظافت منزل و محل کار، خدمات سرمایشی، خدمات نصب و تعمیر لوازم منزل، خدمات زیبایی بانوان، خدمات تعمیرات و بازسازی و ... را به صورت آنلاین ارائه می دهد. در واقع با آچاره کاربران این امکان را دارند که برای انواع خدمات متخصص حرفه‌ای دریافت کنند. اوبار سامانه‌ی هوشمند حمل بار یا همان باربری اینترنتی است. در واقع اوبار سرویس ترابری آنلاین است که سفارش‌های حمل بار مشتریان را از سراسر کشور گرفته و جهت حمل آن‌ها برای رانندگان خودروهای سنگین اعلام بار می کند. حامد تاج الدین هم بیان گذار آچاره و اوبار یک کارآفرین ایرانی است و با این دو استارتاپ فرصت های شغلی زیادی را فراهم کرده است.

مهدی نایبی، بنیان گذار الو پیک:

آقای مهدی نایبی بنیان گذار و مدیر عامل الو پیک و یک کارآفرین ایرانی است. الو پیک در واقع سرویس حمل و نقل آنلاین است و وانت بار سبک، پیک موتوری، وانت بار سنگین، تاکسی موتوری، سواری بار از خدمات این سامانه به حساب می‌آید. کاربران با نصب اپلیکیشن الو پیک می‌توانند از تمامی سرویس‌های این سامانه استفاده کنند. الو پیک عضو اتحادیه‌ی کشوری کسب و کارهای مجازی نیز می‌باشد.

راه اندازی استارت‌اپ مستر بلیط با حمیدرضا اشجع:

حمیدرضا اشجع متولد سال ۱۳۷۳ است که بنیان گذار و مدیر عامل مستر بلیط می‌باشد و استارت‌اپ مستر بلیط را از سال ۹۴ راه اندازی کرده است. مستر بلیط که توسط کارآفرین ایرانی تأسیس شده است، خرید بلیط را برای کاربران راحت کرده است. کاربران این وب سایت می‌توانند خرید بلیط هواپیما، خرید بلیط قطار و خرید بلیط اتوبوس را به راحتی و به صورت آنلاین انجام دهند. کاربران می‌توانند از خدمات مستر بلیط از طریق اپلیکیشن و وب سایت این سامانه استفاده کنند.

حامد ولی پوری، مدیرعامل بیمیتو:

حامد ولی پوری مدیر عامل بیمیتو و کارآفرین ایرانی است. بیمیتو که توسط حامد ولی پوری و یکی از دوستانش راه اندازی شده است همانطور که از اسمش پیداست در حوزه‌ی بیمه فعالیت می‌کند. بیمیتو یکی دیگر از سامانه‌های خرید و مقایسه‌ی بیمه در ایران است. از بیمیتو امکان خرید بیمه شخص ثالث، بیمه بدن، موتور سیکلت، آتش سوزی، زلزله، بیمه عمر، درمان و دیگر بیمه‌ها را به صورت آنلاین دارید.

مدیرعامل شیکسون، مهدی جعفری:

کارآفرین دیگر ایرانی که معرفی می‌کنیم آقای مهدی جعفری، مدیرعامل شیکسون است. شیکسون یکی از استارت‌اپ‌هایی است که در حوزه‌ی مد و پوشак فعالیت می‌کند. در واقع شیکسون فروشگاه اینترنتی پوشاس است. استارت‌اپی که مهدی جعفری آن را مدیریت می‌کند امکان خرید آنلاین پوشاس زنانه، پوشاس مردانه، پوشاس بچه گانه، کیف و کفش، انواع عطر، ادکلن و اکسسوری را برای کاربران فراهم کرده است.

رضا اربابیان، مؤسس و بنیان‌گذار شیپور:

رضا اربابیان، مؤسس و بنیان گذار شیپور یک کارآفرین ایرانی است که وب سایت شیپور را در سال ۱۳۹۱ راه اندازی کرده است. اربابیان شیپور را از تقلید نمونه‌ی خارجی یعنی ebay راه اندازی کرده است. در حال حاضر دیوار رقیب سر سخت شیپور در ایران است. سایت شیپور با موضوع نیازمندی‌های آنلاین راه اندازی شده است و هدف اصلی شیپور در ارتباط قرار دادن خریدار و فروشنده به صورت مستقیم می‌باشد. در این وب سایت می‌توانید هم آگهی‌های دیگر بازدید کنید. آگهی‌های موجود در وب سایت و اپلیکیشن شیپور مربوط به دسته‌بندی وسایل نقلیه، املاک، استخدام، خدمات و کسب و کار، خرید لوازم خانگی، لوازم الکترونیکی و ... می‌باشد.



حسام آرمندی، بنیان گذار دیوار و کافه بازار:

حسام آرمندی کارآفرین ایرانی، بنیان گذار اپلیکیشن دیوار و کافه بازار است. همچنین حسام آرمندی از اولین مدیران ویکی پدیای فارسی نیز بوده است. حسام آرمندی در سال ۱۳۶۴ متولد شده است و تحصیلات او در رشته مهندسی کامپیوتر از دانشگاه شریف می باشد. دیوار نیز مانند شیپور پایگاه خرید و فروش بی واسطه است و در همه شهر های ایران قابل استفاده می باشد. در دیوار به راحتی می توانید به صورت رایگان آگهی های خود را ثبت نمایید و همچنین دیگر آگهی را مشاهده کنید. آگهی های موجود در دیوار برای خرید و فروش ماشین، خانه، لوازم خانگی، استخدام، خرید گوشی و ... می باشد. در دیوار به راحتی می توان نیازمندی ها را بر اساس محله دسته بندی کنید و نزدیک ترین ها را نیز پیدا کنید. اپلیکیشن دیوار را می توانید بر روی گوشی های موبایل با سیستم عامل های اندروید و iOS نصب کنید.

مهردی صفائی، کارآفرین ایرانی برتر:

مهردی صفائی کارآفرین ایرانی است که تا سال ۹۸، ۷ سال متوالی کارآفرین برتر کشور شده است. مهردی صفائی مدرک DBA از دانشگاه تهران را دارد و در دانشگاه تهران مبانی کارآفرینی را نیز تدریس می کند. یکی دیگر از فعالیت های مهردی صفائی مربوط به هلدینگ کانسپت است. فعالیت دیگر او در حوزه ورزش است و در رشته کیک بوکس قهرمان جهان بوده است. در جام جهانی ۲۰۱۴ بزرگ نیز مهردی صفائی به عنوان دستیار کیروش حضور داشته است. مهردی صفائی نماینده ای انجمن ایران در سازمان ملل است. حضور در خیریه های مختلف بخش دیگری از فعالیت های کارآفرین برتر ایرانی، مهردی صفائی می باشد.

ایستگاه معرفی شرکت های موفق فناور



نام شرکت: روناش آفرین بهیان

نام محصولات و تصویر آن: سایت خدمات آنلاین دندان پزشکی www.borodent.ir

زمینه فعالیت: خدمان اینلاین دندان پزشکی ، مشاوره ، نوبت دهی ، فروشگاه ، آموزش عمومی و تخصصی

تعداد جمعیت تیم شرکت: ۳ نفر هستیم

پیشنهاد

سرمایه بیشتری در حوزه خدمات اینلاین باید جذب شود . چرا که این حوزه یکی از مهمترین حوزه های تجاری در دنیا ای آینده است. از اهداف آینده ما توسعه سایت در قسمت خدمات آموزشی عمومی و اختصاصی است.

در آینده

از اهداف آینده ما توسعه سایت در قسمت خدمات آموزشی عمومی و اختصاصی است.

توسعه جغرافیایی کاربران سایت با یک تیم سازی درست در تمامی مراکز استان و شهرهای مهم کشور نیز از اهداف کمی مجموعه روناش آفرین بهیان است.

سخن پایانی

"امید که تلاش ها و امیدهای ما برای توسعه پایدار خدمات اینلاین در ایران به سرانجام مطلوب برسد"

بیمه که پر از قوانین ضد و نقیض تا موضوعات مربوط به درگاه های پرداخت الکترونیک و ... ما بیشتر از این که به حمایت سازمان های دولتی احتیاج داشته باشیم به کاهش سطح بروکراسی و دلالت این نهاد ها احتیاج داریم .

انرژی تیم ها در حوزه های نوین باید روی خلاقیت و توسعه محصول مرکز گردد و نباید در انتظار تایید و پر کردن فرم های اداری تلف شود. بروکراسی اداری گسترده مهمترین عامل تأخیر در برنامه های پروژه و فاصله گرفتن از اهداف منشور پژوه در شرکت ما است.

چه مزیتی داریم؟

اولین سایت جامع خدمات آنلاین دندان پزشکی در سه حوزه ارائه اطلاعات طبقه بنده شده ، فروشگاه محصولات و ارائه آموزش عمومی و تخصصی .

ما کی هستیم؟

شرکت روناش آفرین بهیان در سال ۱۳۹۸ ابتدا جهت تولید پروتکلهای دندانی شروع به کار کرد. اما با گذشت زمان و وجود یک نیاز جدی در حوزه خدمات اینلاین باعث شد تا شرکت مرکز خودش رو روی این حوزه قرار بده و بعد از مطالعه دقیق حوزه فناوری ارتباطات و اصلاحات (It) تصمیم بگیره وارد این حوزه بشه.

کجا می لنجیم؟

(الف) مانند تمام شرکت هایی که در حوزه اطلاعات و ارتباطات فعالیت می کنند و زمین بازیشون اینترنت است ما هم وقتی این زمین بازی دچار مشکلاتی مثل قطع ، اختلال در سرعت یا فیلترینگ میشه دچار مشکلاتی میشویم .

(ب) قوانین و بروکراسی های شدید اداری همیشه انرژی و انگیزه تیم ما را میگیره و سرعت پیشرفت ما رو گند کرده. از اداره



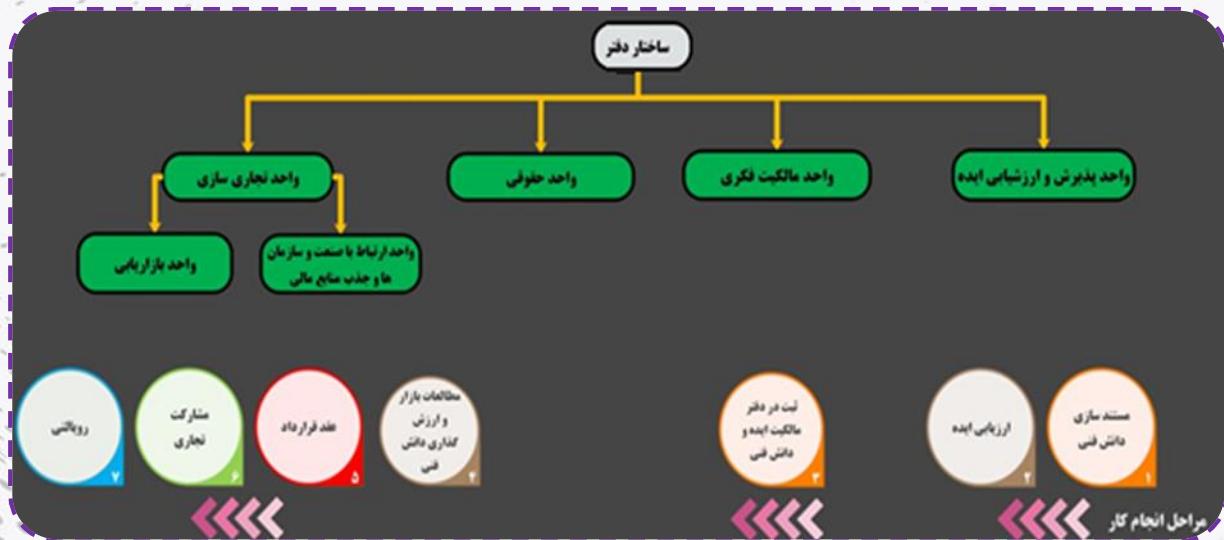
معرفی دفتر مدیریت انتقال تکنولوژی دانشگاه علوم پزشکی کرمانشاه



یکی از رسالت‌های دانشگاه‌های نسل سوم، هدایت و حمایت فناوری‌ها در راستای پایه‌ریزی اقتصاد دانش محور است. شاخص‌های موفقیت در دستیابی به اهداف این رسالت، به ثمر رساندن پژوهش‌های تحقیقاتی و محصول محور و تبدیل به محصولات و خدمات مورد نیاز بازارهای داخلی و خارجی و مقابله با چالش‌های فناوری است.

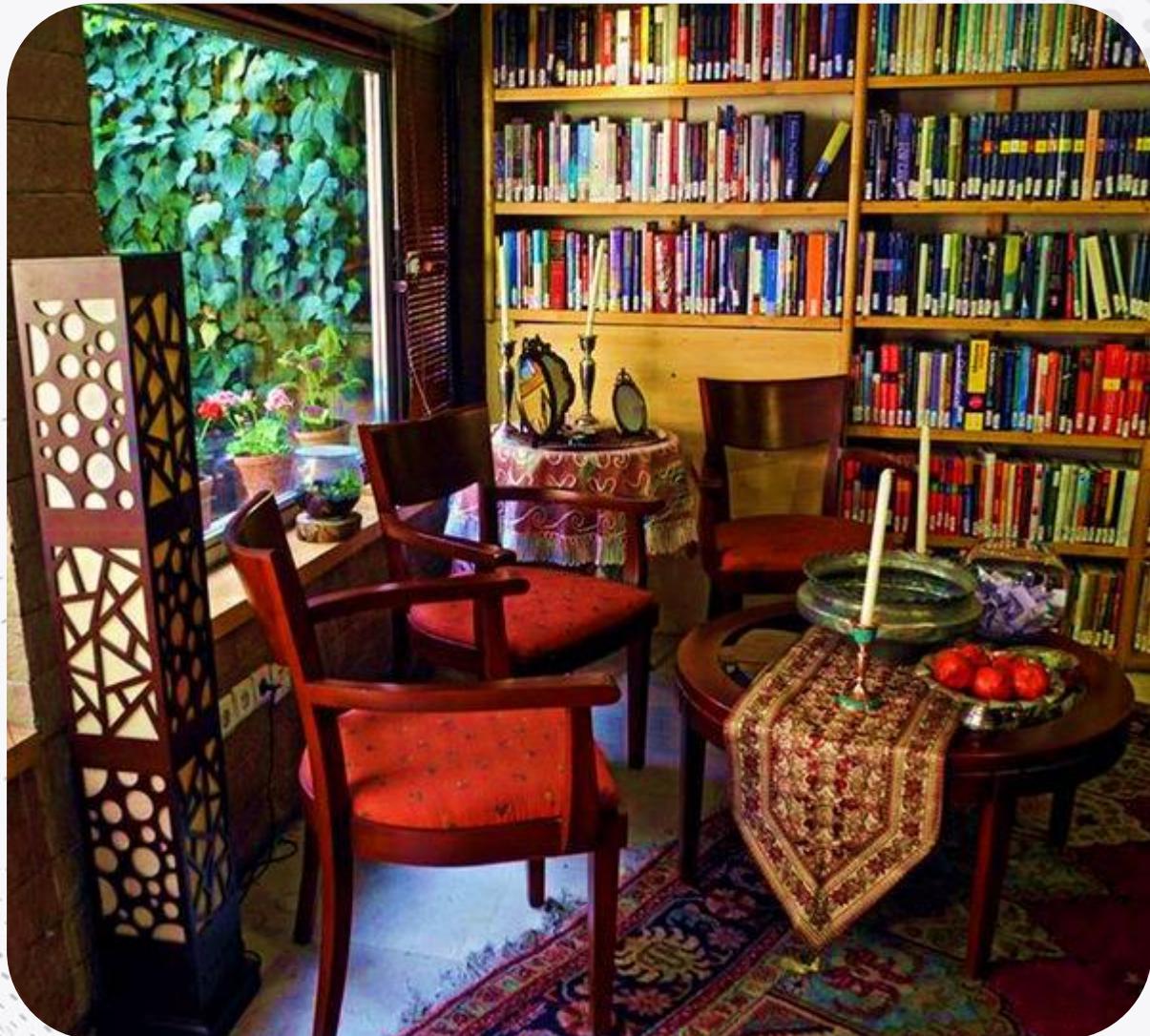
از آنجا که گذر از مسیر تجاری‌سازی، فرآیندی پیچیده، پرهزینه، زمان‌بر و نیازمند خدمات متعدد می‌باشد در راستای فراهم آوردن زمینه‌های تحقق این امر، مدیریت توسعه فناوری سلامت این دانشگاه با فراهم نمودن زیرساخت‌های لازم، اولین دفتر انتقال تکنولوژی در غرب کشور را راه اندازی نموده است. این دفتر با ایجاد زمینه همکاری و تعامل پویای دانشگاه با صنایع، می‌تواند حلقه واسط در فرآیند تجاری‌سازی یافته‌ها و دستاوردهای تحقیقاتی دانشگاهی باشد و با کارآیی و شدت بیشتری فعالیت‌های تجاری‌سازی را انجام دهد.

در این فرآیند طرح‌های فناورانه و طرح‌های تحقیقاتی از جهت ارزش اقتصادی و قابلیت تجاری‌سازی بررسی شده و انجام مراحل مختلف مطابق با فرآیند اجرایی کار توسط کارشناسان متخصص در اداره انتقال تکنولوژی و شتابدهنده‌ها تا حصول نتیجه پیگیری می‌گردد.



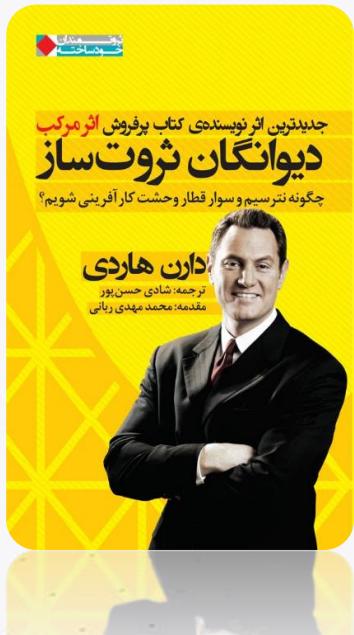


کافه کتاب



کتاب دیوانگان ثروت‌ساز

جزئیات



چگونه نترسیم و سوار قطار وحشت کارآفرینی شویم؟

نویسنده : دارن هاردی

مترجم : شادی حسن پور

بسیاری از افراد به خصوص جوانان در فکر به راه انداختن کسب‌وکار خودشان هستند. اما قرار گرفتن در مسیری پرچالش و سخت سبب می‌شود خیلی از افراد از رسیدن به آرزویشان دست بکشند. مسیر موفقیت راهی پرپیچ و خم است که هر فرد طی آن بارها با شکست روبرو می‌شود ولی بالاخره به رویاپیش دست پیدا می‌کند.

دارن هاردی از افراد تاثیرگذار در صنعت و تجارت، تجربه‌های شخصی‌اش را در مسیر موفقیت در کتاب دیوانگان ثروت‌ساز، چگونه نترسیم و سوار قطار وحشت کارآفرینی شویم؟ مطرح می‌کند. کتاب دیوانگان ثروت‌ساز اصول مربوط به کارآفرینی را ارائه می‌دهد و با راهنمایی‌های دارن هاردی خواننده این کتاب جرات پیدا می‌کند کسب‌وکار خودش را راه بیندازد.

داستان شکست‌ها و موفقیت دارن هاردی

دارن هاردی Darren Hardy نویسنده و سخنران انگیزشی است که افراد کتاب‌خوان نام او را با کتاب «اثر مركب» یه یاد می‌آورند. او در فوریه ۱۹۷۱ در آمریکا به دنیا آمد. هاردی از هجده سالگی فعالیت تجاری خود را آغاز و در جوانی مجله‌ی موفقیت (SUCCESS) را تاسیس کرد. از جمله فعالیت‌های او می‌توان به مدیریت چند شبکه‌ی تلویزیونی اشاره کرد که در آن زمان با افرادی چون «بیل گیتس»، «استیو جابز» و «مارک زوکربرگ» مصاحبه کرد.

دارن هاردی تجربه‌های موفقیت و شکست سال‌های کاری‌اش را نوشت و منتشر کرد و به عنوان نویسنده‌ای موفق هم شهرتش دوچندان شد. در سال ۲۰۱۰ کتاب «اثر مركب» را منتشر کرد که در فهرست پرفروش‌ترین کتاب‌های نیویورک تایمز آن سال جا گرفت. نسخه صوتی و پی‌دی‌اف کتاب «اثر مركب» در سایت و اپلیکیشن فیدیو برای خرید و دانلود موجود است.

دارن هاردی کنفرانس‌ها و سمینارهای زیادی اجرا کرد تا افراد زیادی را از ترس پیش‌روی به سمت موفقیت برهاند. در پی تالیف کتاب‌هایش او کتاب دیوانگان ثروت‌ساز را نوشت که در دنیای تجارت و کسب‌وکار بسیار پرفروش و تاثیرگذار شد.

از کتاب‌های دیگر دارن هاردی می‌توان به کتاب‌های «افزایش بھرو وری»، «رهاسازی قدرت درونی، دستاوردهای شگفت انگیز به وسیله اشتیاق و تعهد به اهداف»، «دستیابی به اهداف» و «۱۰۰ سال خردمندی» اشاره کرد که همه‌ی آن‌ها در سایت و اپلیکیشن فیدیبو برای خرید و دانلود موجود هستند. دانلود کتاب الکترونیکی دیوانگان ثروت ساز هم در همین صفحه ممکن است.

دیوانگان ثروت‌ساز کتاب تحسین‌شده‌ی ترامپ

کتاب دیوانگان ثروت‌ساز در سال ۲۰۱۵ منتشر شد و توجه مخاطبان زیادی را به خود جلب کرد. کتاب به سرعت به زبان‌های مختلف ترجمه شد و مورد پسند افراد برجسته‌ای از جمله «دونالد ترامپ»، «رابرت کیوساکی»، «برايان تریسی»، «آنتونی رابینز»، «جک کنفیلد»، «دیوید باخ» و «باربارا کورکران» قرار گرفت. حسین یاغچی، ویراستار کتاب دیوانگان ثروت‌ساز می‌گوید: «ثروتمند خودساخته یعنی آن که از خویش و توانایی‌های اش فراتر می‌رود و افق‌های جدیدی را در زندگی خود پیدی می‌آورد و ناگفته پیداست که این فراتر رفت و افق‌سازی، برحال جامعه هم موثر است. ثروتمند خودساخته اسباب جاه و مکنت خود را در تعامل با اجتماع پیرامون اش و خدماتی که به آن‌ها ارائه می‌کند به دست می‌آورد و چون فراتر از امروز خویش شود، لاجرم حال امروز اجتماع پیرامون اش را هم فراتر از آنی می‌کند که بدان دچار است.» همچنین «محمد مهدی ربانی»، قائم مقام مجله‌ی «پنجره‌ی موفقیت»، درباره‌ی کتاب دیوانگان ثروت‌ساز می‌گوید: «تجربه به من نشان داد هر بار که موفق نمی‌شویم، چیزهایی زیادی یاد می‌گیریم که پشت‌وانه‌ی موفقیت‌های بزرگ‌تر است... این کتاب سبب می‌شود راه موفقیت را با واقعیت‌های اش بشناسید و همچنین به یک دیوانه‌ی ثروت‌ساز تبدیل شوید»

خلاصه کتاب دیوانگان ثروت‌ساز

کتاب دیوانگان ثروت ساز، چگونه نترسیم و سوار قطار وحشت کارآفرینی شویم؟ شامل هشت فصل است. دارن هاردی طی بخش‌های مختلف کتاب، زندگی پر فراز و نشیبیش را بیان می‌کند. او تجربه‌های خودش را در زمان شکست‌هایش به اشتراک می‌گذارد تا خوانندگان کتاب‌هایش بتوانند از آن‌ها درس بگیرند. فصل‌های کتاب دیوانگان ثروت ساز عبارتند از: «قدی که احتیاج است»، «کمرنگ اینمی را بیندید»، «به موتور سوخت‌رسانی کنید»، «پرکردن صندلی‌های خالی»، «سواریدر صندلی جلو»، «سرعت گرفتن»، «دست‌ها بالا»، «به دوربین لبخند بزنید». پیش از شروع فصل‌های کتاب، دارن هاردی کارآفرینی را شبیه سوار شدن بر قطار وحشت شهریاری‌ها توصیف می‌کند. قطار وحشت شهریاری‌ها ریسک شیرین و جذابی دارد که اوج و فرودهای آن همان سختی‌ها و موفقیت‌های کسب‌وکار و زندگی هستند. دارن هاردی معتقد است که کارآفرینی در وجود همه‌ی ما ریشه دارد و با انجام اصول درست می‌توانیم از قطار سواری لذت ببریم. نویسنده معتقد است که بعد از خواندن کتاب دیوانگان ثروت‌ساز، افراد قدرت بیشتری پیدا می‌کنند و به خوبی برای مسیر مجهز می‌شوند. همچنین دارن هاردی معتقد است که خواندن کتاب دیوانگان ثروت‌ساز سبب افزایش اعتماد به نفس شما می‌شود.

در این کتاب مجموعه‌ای از توصیه‌ها آورده شده است که با انجام آن‌ها در مسیر درست کارآفرینی قرار می‌گیرید. برخی از آن‌ها عبارتند از: «در مورد کاری که می‌کنید، علاقه به خروج دهید»، «در مورد دلیل انجام یک کار علاقه به خروج دهید» و «در مورد شیوه‌ی انجام یک کار، علاقه به خروج دهید». همچنین در انتهای تعدادی از فصل‌های کتاب تعدادی تمرین گذاشته شده است که خواننده با انجام آن‌ها به تعریف درستی از موفقیت و فروش می‌رسد.

دارن هاردی در میانه کتاب از سه قانون طلایی صحبت می‌کند که عبارتند از: «بدانید چه می‌خواهید»، «بدانید چه می‌خواهند» و «قانون ت». دارن هاردی در انتهای کتاب پس از بیان تجربه‌ها و آموزه‌هایش با مخاطبانش صحبت می‌کند: «من اعتقاد دارم، من، دارن هاردی، باورتان دارم، می‌توانید این کار را بکنید... تصادفی نیست که دارید این کلمات را می‌خوانید. این کلمات برای شما نوشته شده‌اند».

ترجمه‌های مختلف از کتاب دیوانگان ثروت‌ساز

کتاب دیوانگان ثروت‌ساز، چگونه نترسیم و سوار قطار وحشت کارآفرینی شویم؟ را شادی حسن‌پور به فارسی ترجمه و «انتشارات نگاه نوین» کتاب را منتشر کرده است. از ترجمه‌های دیگر شادی حسن‌پور می‌توان به کتاب «۱۰ هفته تا موفقیت بی‌چون و چرا و چند یادداشت دیگر» و کتاب «مرد واقعی یک کلاس درس برای اثربخشی و موفقیت» اشاره کرد که این کتاب‌ها نیز نوشته‌ی دارن هاردی هستند. برای دانلود و خرید نسخه الکترونیکی این کتاب‌ها می‌توانید به سایت و اپلیکیشن فیدیبو مراجعه کنید. همچنین نسخه صوتی کتاب دیوانگان ثروت‌ساز نیز در فیدیبو موجود است. کتاب دیوانگان ثروت‌ساز را «انتشارات نسل نوادیش» با نام «قطار سرعت به سوی ثروت» منتشر کرده است؛ «سعید گل محمدی» و «گیتی شهیدی» این نسخه را به فارسی ترجمه کرده‌اند. «ترن هوایی کارآفرینی» نام دیگر این کتاب است که «انتشارات مهرگان قلم» با ترجمه‌ی «امیراحسان رضایی» و «انتشارات آموخته» با ترجمه‌ی «علیرضا خاکساران» آن را منتشر کرده‌اند. نسخه‌ی دیگر این کتاب با عنوان «کارآفرینی به روش دارن هاردی» توسط «محسن صدوq» و «تسرین جعفری» ترجمه شده و توسط «انتشارات کتبیه پارسی» منتشر شده است.

در بخشی از کتاب دیوانگان ثروت‌ساز می‌خوانیم

یک سازمان که از هر سازمان دیگری بهتر توانسته با واکنش درونی ترس در ما مبارزه کند، ارتش است. اگر یک آدم عادی از سخنرانی بترسد، تصور کنید یک نوجوان نامنظم و شلخته چه واکنشی به تیراندازی و حمله از طرف شورشی‌ها نشان می‌دهد؟ ارتش، این نوجوانانی را که هیچ وقت از آغاز مامان‌شان دور نشده‌اند، تحويل می‌گیرد و از طریق آموزشی نظامی تبدیل‌شان می‌کند به جنگجویانی بی‌باک. به عنوان بخشی از این تحولات، تازه‌کارها را در معرض ترس، فشار و استرس تمام نشدنی و دائم قرار می‌دهند. نتیجه چیست؟ سربازان آینده به ترس عادت می‌کنند. حالا وقتی هزاران کیلومتر از خانه دور هستند. در افغانستان‌اند، در زمان آتش بار گلوله‌ها دنبال جای برای فرار نمی‌گردند. برای این که با آتش دشمن روبرو شوید و باز هم به سوی اش بدوید، نیاز به مغزی کاملاً هک شده دارید. ولی اگر بتوانید مغزان را تمرين دهید تا سمت گلوله‌ها و بمبهای بددود، تصور کنید تربیت آن برای دویدن سمت صحنه، تماس با مشتری یا تعدادی غریبیه چه قدر راحت خواهد بود. این فرآیند برای من در بچگی و تحت تربیت گروهبان دوم، یعنی پدرم، شروع شد. اولین بازی‌ام در لیگ بیسبال بچه‌ها، وقتی پرتاک‌کننده توپ را می‌انداخت، دائم از محوطه بیرون می‌پریدم. این واکنش طبیعی مغزم برای دفاع در موقعی بود که توپ سمت من به پرواز درمی‌آمد. ولی این کار خوبی برای بازی بیسبال نیست. علاوه بر این از نظر پدرم مثل دخترها بودم. قطعاً پدرم قرار نبود در حق هیچ پسر دخترداری پدری کند، برای همین شنبه‌ی بعدی بردم زمین بیسبال تا ضربه زدن را با من تمرين کند. این دیگر مثل شهربازی نبود، اصلاً مشتاق این گشت‌وگذار پدر و پسری نبودم. گفت: «خب، بایست آن جا. پایات را هم از آن جا بیرون نگذار. برای ام مهم نیست توپ کجاست، نبینم پایات را بیرون بگذاری. شنیدی چی گفت؟»...



کاریکاتور نما



سختی های کارآفرینی



تلاش زیاد



شکست



شب بیداری



تردید



ریسک



فشار